

Uvod:

Koncept *timesharing*-a i uopste, iznajmljivanja stambenih jedinica (kuca, stanova, apartmana) za provodjenje odmora, nastao je kao rezultat

prilagodjavanja ponude onim zahtevima turisticke traznje koji su je udaljavali od klasicnog i tradicionalnog boravka pansionskog tipa.

Po dimenzijama koje je dobio, *timesharing* se moze nazvati pokretom, isto kao i drugi oblici ispoljavanja zahteva traznje za sto vecom slobodom u izboru nacina i organizacije provodjenja odmora i slobodnog vremena uopste.

Primena koncepta *timesharing*-a je pocela 1965. godine u jednom skijaskom centru u francuskim Alpima, mada je lanac svajcarskih hotela *Ring Hotel* i par godina pre toga zapoceo sa ovim konceptom. Priblizno u isto vreme on se javio i u SAD.

Timesharing

Sama koncepcija kao i njegove osobine znacajno uticu na cinjenicu da on predstavlja ozbiljnog konkurenta nekim od oblika klasicnog turistickog poslovanja.

Pod pojmom *timesharing*-a podrazumevamo prodaju vremena koriscenja turistickog objekta podeljenog na tzv. vremenske jedinice - *timesharing* intervale. Nacin realizacije *timesharing*-a kao i mogucnost unovcavanja

turistickih kapaciteta osnovni su argumenti za kvalifikaciju ugovora o timesharing-u kao jednog od oblika ulaganja sredstava u turizam. On predstavlja jedan novi koncept u industriji odmora i jedan novi nacin pruzanja turistickih usluga, ali istovremeno predstavlja i efikasan nacin privlačenja kapitala i investiranja u turizam.

Iskoriscavanje objekata na ovoj osnovi datira još od sredine sedamdesetih godina kada su u Francuskoj i SAD registrovani prvi slučajevi ovakvog poslovanja. Pojava masovnog turizma i povecanje traznje za turistickim kapacitetima narocito u sezoni rezultirali su nemogucnoscu zadovoljavanja celokupne traznje. Kupovina ili izgradnja sopstvenog smestajnog objekta imala je dosta slabosti i patila je od neekonomicnosti, rizika od kradje i provala. Za razliku od toga ideja o kupovini timesharing jedinice je bila dosta racionalnija sto je bilo i presudno za procvat pocetkom sedamdesetih godina. Novi koncept realizacije turistickih usluga pokazao se veoma atraktivan u pogledu izvesnosti koriscenja buduceg odmora, mogucnosti razmene prava koriscenja smestajne jedinice jedne turisticke destinacije za isto pravo u nekoj drugoj destinaciji.

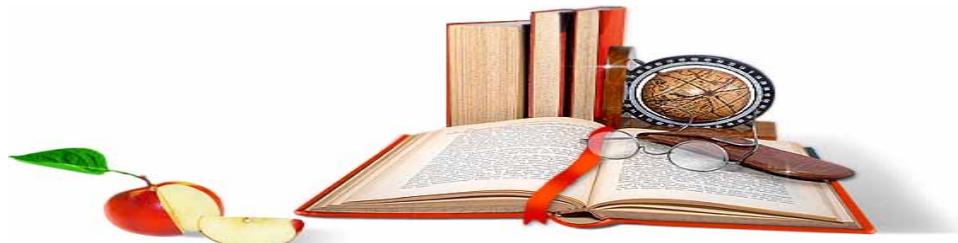
Imalač prava koriscenja smestajne jedinice istu može ustupiti na koriscenje drugom licu ako iz odredjenih razloga nije u mogucnosti da je sam koristi. Razvoj i usavršavanje ovog sistema rezultirao je i pojmom odgovarajućih standardnih modela iako univerzalno prihvadena forma timesharing modela ne postoji. Uoblicavanjem i ujednacavanjem poslovne prakse stvorena su dva osnovna oblika. Prvu grupu čine oblici kojima se stice pravo vlasnistva odnosno suvlasnistva na turistickom objektu, dok je osnovna odlika druge grupe uspostavljanje prava na koriscenje turistickog objekta.

U nasem pravu timesharing sistem pruzanja turistickih usluga je ozbiljnije zaziveo tek nakon donosenja Zakona o pravu vremenskog koriscenja

**---- OSTATAK TEKSTA NIJE PRIKAZAN. CEO RAD MOŽETE
PREUZETI NA SAJTU WWW.MATURSKI.NET ----**

BESPLATNI GOTOVI SEMINARSKI, DIPLOMSKI I MATURSKI TEKST
RAZMENA LINKOVA - RAZMENA RADOVA
RADOVI IZ SVIH OBLASTI, POWERPOINT PREZENTACIJE I DRUGI EDUKATIVNI MATERIJALI.

WWW.SEMINARSKIRAD.ORG
WWW.MAGISTARSKI.COM
WWW.MATURSKIRADOVI.NET



NA NAŠIM SAJTOVIMA MOŽETE PRONAĆI SVE, BILO DA JE TO [SEMINARSKI, DIPLOMSKI](#) ILI [MATURSKI](#) RAD, POWERPOINT PREZENTACIJA I DRUGI EDUKATIVNI MATERIJAL. ZA RAZLIKU OD OSTALIH MI VAM PRUŽAMO DA POGLEDATE SVAKI RAD, NJEGOV SADRŽAJ I PRVE TRI STRANE TAKO DA MOŽETE TAČNO DA ODABERETE ONO ŠTO VAM U POTPUNOSTI ODGOVARA. U BAZI SE NALAZE [GOTOVI SEMINARSKI, DIPLOMSKI I MATURSKI RADOVI](#) KOJE MOŽETE SKINUTI I UZ NJIHOVU POMOĆ NAPRAVITI JEDINSTVEN I UNIKATAN RAD. AKO U [BAZI](#) NE NAĐETE RAD KOJI VAM JE POTREBAN, U SVAKOM MOMENTU MOŽETE NARUČITI DA VAM SE IZRADI NOVI, UNIKATAN SEMINARSKI ILI NEKI DRUGI RAD RAD NA LINKU [IZRADA RADOVA](#). PITANJA I ODGOVORE MOŽETE DOBITI NA NAŠEM [FORUMU](#) ILI NA

maturskiradovi.net@gmail.com